

Paid Social Media Manager (m/w/d) – 100% Remote möglich

Wer wir sind.

Du hast Paid Social im Blut?

Du hast Lust, die Beratungs-Aktivitäten von Webworks weiter auszubauen und in einem coolen Team, das für die Online Marketing Welt brennt, zu arbeiten? Du willst dich nicht inhouse **nur auf einen Kunden fokussieren, sondern mit unterschiedlichen, namhaften Playern der Online Welt zusammenarbeiten**? Dich reizt die Chance, unseren Geschäftsbereich „Paid Social Ads“ gemeinsam mit erfahrenen Kolleg:innen weiterzuentwickeln? Du suchst ein Umfeld, in dem du **Verantwortung übernehmen und dich an spannenden Projekten ausprobieren** kannst?

Dann bist du bei uns genau richtig!

Webworks wurde 2012 von unserem Gründer Bernie ins Leben gerufen. Als Zalando-Mitarbeiter der ersten Stunde hat er den enormen Boom und die rasanten Entwicklungen der Internetbranche von Anfang an miterlebt und sich über die Jahre einen breiten Erfahrungsschatz im Online Marketing aufgebaut.

Als Online Marketing Agentur bieten wir Online-Shops die Schlüsselfunktionen eines erfolgreichen Online-Vertriebs an. Wir unterstützen unsere Kunden beim Aufbau, Ausbau oder der Optimierung aller relevanten Online Marketing Kanäle: SEO, SEA, Affiliate Marketing & Paid Social Media.

Deine Aufgaben.

- Du unterstützt in der Konzeption und Umsetzung innovativer Paid-Social-Strategien sowie Meta, Instagram und Pinterest-Kampagnen
- Du betreust „deine Kunden“ und entwickelst diese in enger Zusammenarbeit weiter
- Du bist für das Monitoring, die Analyse und das Reporting aller relevanten Metriken und KPIs der von dir gesteuerten Kampagnen verantwortlich
- Vorbereitung und Teilnahme an Pitches zur Gewinnung neuer Kunden gemeinsam mit der Teamleitung und der Geschäftsführung
- Durchführung von Tests zur Erweiterung unseres Inhouse Knowhows in Bezug auf Paid Social Ads

Dein Profil.

- Du hast mindestens 1,5 Jahre Erfahrung im Bereich Paid Social Ads, im Idealfall auf Seiten eines Online Shops oder einer Agentur
- Du bist zahlenaffin und hast ein Gespür für Design und Ästhetik.
- Du hast bereits größere Accounts aufgebaut, gesteuert und selbstständig verantwortet
- Du verfügst über **strategisches und analytisches** Denken und kannst komplexe Zusammenhänge auch fachfremden Personen verständlich erklären
- Du bist strukturiert und verfügst über gute Projektmanagement- und Organisations-Skills
- Du bist teamfähig, kommunikationsstark und sprichst **fließend deutsch**

Arbeitgeber

B+M Webworks

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

Ab sofort möglich.

Dauer der Anstellung

unbefristet

Industrie / Gewerbe

Online Marketing

Arbeitsort

Rosa-Luxemburg-Str. 16, 10247, Berlin, Berlin

Remote work from: Deutschland

Veröffentlichungsdatum

5. September 2023

Das bieten wir dir.

- **Gelebte Work-Life-Balance** – trotz Agenturgeschäft machen bei uns alle pünktlich Feierabend. Nachtschichten bis 23 Uhr kennen wir nur aus Erzählungen
- **Flexible Arbeitszeiten** – ob Frühaufsteher oder Langschläfer, du weißt selbst am besten, wann du am produktivsten bist
- **Ein tolles Team** – nicht nur bei unseren Kundenprojekten, sondern auch bei unseren regelmäßigen Team Veranstaltungen auf dem Grill-Boot oder im Escape Room ist gute Laune garantiert
- **Zusammenarbeit mit erfahrenen Online Marketern** – egal ob du als Berufseinsteiger eine fundierte Online Marketing Ausbildung oder als Online Experte Sparring Partner zum Austausch auf Augenhöhe suchst, wir teilen unseren Wissensschatz und unsere Erfahrungen gerne mit dir!

- **Betreuung von großen Paid Social Accounts auf Agentur-Seite** – die Arbeit als inhouse Online Marketing Mitarbeiter ist dir zu eintönig? Bei uns bekommst du die Abwechslung, die deinen Arbeitstag spannend macht und dir eine extrem steile Lernkurve verspricht – Das perfekte Umfeld, um Verantwortung zu übernehmen und zu wachsen – du hast Unternehmertum im Blut und willst Webworks mit uns ganz groß machen? Super! Abseits vorgegebener Karrierepfade und Hierarchie-Stufen planen wir gemeinsam deine nächsten Entwicklungsschritte
- **Platz für eigene Ideen** – wir sind groß genug, um große Kunden zu betreuen und klein genug, um jedem im Team Gehör zu geben. Daher freuen wir uns über deine Ideen und Initiative!

Wir freuen uns auf Dich und Deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Deines frühestmöglichen Eintrittstermins.